



2023/05/21 يوم :

الاسم واللقب:

الفوج:

## الحل النموذجي لامتحان الدورة العادية في مقاييس الإستراتيجية والتخطيط المالي نموذج 1

**التمرين الأول: (8 نقاط): أجب عما يلي (الإجابة تكون على ورقة الأسئلة )**

<p>لأن الادارة تتميز بالكفاءة الالزمه لاكتشاف الخلل الموجود في صياغة الاستراتيجية وبالتالي تسارع إلى عملية الغاء تلك الاستراتيجية وتعديلها في أقرب وقت</p>	<p>لماذا تعرف الوضعية التي يتقطع فيها الادارة الكفؤة مع الإستراتيجية غير الفعالة بالموقت السريع ضمن مصفوفة الادارة الإستراتيجية؟</p>
<p>تعالج الرافعة المالية هيكل التمويل، فكلما زاد اعتماد المؤسسة على مصادر تمويل خارجية تزايدت درجة الرفع المالي والعكس بالعكس. وبالتالي، فإن الرفع المالي يقيس الأثر الإيجابي أو السلبي لمديونية المؤسسة على مردوديتها المالية.</p> <p>ويكون تأثير الرفع المالي إيجابياً إذا كان معدل العائد على الاستثمار للأموال المقترضة أكبر من معدل الفائدة كما تعبّر درجة الرفع المالي عن نسبة التغير التي تحدث في العائد على السهم العادي بسبب تغيير الربح التشغيلي.</p>	<p>ما هي المخاطر التي تهتم بها الرافعة المالية؟</p> <p>ومتي يكون تأثيرها ايجابيا؟</p>
<p>استراتيجية التوقف المؤقت</p>	<p>ما هي الإستراتيجية التي تتبعها المنظمة التي تمر بمراحل طويلة من النمو المتميز وتتضاعف أحجامها وحجم أعمالها؟</p>
<p>تبعد المنظمة استراتيجية تحول نحو خدمات وأسواق جديدة</p>	<p>لما يكون هناك فرص خارجية مهمة ونقط ضعف داخلية كثيرة ضمن تحليل SWOT تتبع المنظمة استراتيجية؟</p>
<p>وضعية الاشكالية هي الوضعية التي يكون فيها التطبيق ضعيف يتقطع مع صياغة جيدة ضمن مصفوفة الصياغة والتطبيق للاستراتيجية</p>	<p>ما هي وضعية الاشكالية ضمن مصفوفة الصياغة والتطبيق للاستراتيجية؟</p>

## الحل النموذجي لامتحان الدورة العادية في مقياس الإستراتيجية والتخطيط المالي نموذج 1

<p>لأن الادارة لا تتميز بالكفاءة اللازمة لاكتشاف الخلل الموجود في صياغة الاستراتيجية وبالتالي تعمل على الاستمرار في تطبيق استراتيجية لا تناسب مع منظمتها وتحتاج إلى وقت طويل لاكتشاف الخلل و الغاء تلك الاستراتيجية أو تعديليها في أقرب وقت</p>	<p>لماذا تعرف الوضعية التي تتقاطع فيها الادارة غير الكفؤة مع الإستراتيجية غير الفعالة بالموت البطيء ضمن مصفوفة الادارة الإستراتيجية؟</p>
<p> تعالج الرافعة المالية هيكل التمويل، فكلما زاد اعتماد المؤسسة على مصادر تمويل خارجية تزايدت درجة الرفع المالي والعكس بالعكس. وبالتالي، فإن الرفع المالي يقيس الأثر الإيجابي أو السلبي لمدينية المؤسسة على مردوديتها المالية.</p> <p>ويكون تأثير الرفع المالي إيجابياً إذا كان معدل العائد على الاستثمار للأموال المقترضة أكبر من معدل الفائدة كما تعبّر درجة الرفع المالي عن نسبة التغير التي تحدث في العائد على السهم العادي بسبب تغيير الربح التشغيلي.</p>	<p>ما هي المخاطر التي تهتم بها الرافعة المالية؟ ومتى يكون تأثيرها إيجابياً؟</p>
<p>عدم اجراء أي تغيير هي مفروضة على المؤسسة مدتها غير معروفة</p> <p>تناسب مع المؤسسات التي لا تملك موارد مالية لإجراء تغيير التوقف المؤقت: هي اختيارية مدتها معروفة</p> <p>وتناسب مع المؤسسات التي تمر بمراحل طويلة من النمو مما يتطلب وقفة مؤقتة لالتقاط الأنفاس</p>	<p>ما هو الفرق بين استراتيجية التوقف المؤقت واستراتيجية عدم إجراء أي تغيير؟</p>
<p>استراتيجية تنوع الأسواق والخدمات</p>	<p>لما يكون هناك مخاطر خارجية محدقة ونقطة قوة داخلية كثيرة ضمن تحليل SWOT تتبع المنظمة استراتيجية؟</p>
<p>التكامل العمودي الخلفي هو سيطرة المؤسسة على نشاط مورديها</p>	<p>ماذا نقصد باستراتيجية التكامل العمودي الخلفي</p>

السؤال الثاني (14 نقطة): (الإجابة على ورقة الإجابة)

مصدر التمويل الذي تخذله المؤسسة بناء على تكلفة كل مصدر:

البديل الأول: تكلفة القرض: القرض المطلوب = 1000000 دج

الرصيد المعوض =  $0,1 \times 1000000 = 100000$  دج

الفائدة = القرض المطلوب + الرصيد المعوض) × معدل الفائدة =  $0,08 \times 1100000 = 88000$  دج

القرض الحقيقي المتاح على = 1000000 - 88000 = 912000 دج

$$\text{معدل الفائدة الحقيقي} = \frac{\text{الفائدة الحقيقة}}{\text{القرض الحقيقي المتاح على}} = \frac{88000}{912000} = 9.6\%$$

البديل الثاني: التمويل بطرح أسهم

$$\text{تكلفة الأسهم العادي} = \frac{\text{عائدات الأسهم السنوية}}{\text{الأرباح المتوقعة}} = \frac{80000}{2000} = \frac{\text{الأرباح المتوقعة}}{\text{عدد الأسهم العادي}} \text{ حيث أن عائدات الأسهم العادي} = \frac{80000}{2000}$$

$$\text{تكلفة الأسهم} = \frac{40}{500} = 8\%$$

بالنظر إلى تكلفة البديلين فإن تكلفة البديل الثاني هي الأفضل لأنها أقل من تكلفة البديل الأول.  
الاستراتيجيات التي تعتمد其 المؤسسة في طرحها لمنتجاتها

- المنتج القديم استراتيجية اخترق السوق من خلال مواصلة طرح منتجات حالية في أسواق حالية
- المنتج الجديد استراتيجية تنمية المنتج من خلال طرح منتجات جديدة في أسواق حالية

#### الجواب الثاني: الميزانية التقديرية للخزينة

جدول المقبوضات:

	ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جويلية	
مبيعات الكلية	252000	248000	232000	213000	210000	195000	
المبيعات الآتية	126000	124000	116000	106500	105000	97500	
الباقي (لايجمع)	126000	124000	116000	106500	105000	97500	
% مؤجلة لشهر	62000	58000	53250	52500	48750	63000	50%
% مؤجلة لشهرين	58000	53250	52500	48750	63000	62000	50%
المجموع	246000	235250	221750	207750	216750	222500	

جدول المدفوعات:

	ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جويلية	
المشتريات	132000	127000	114000	109000	110000	113000	
% آتية	26400	25400	22800	21800	22000	22600	
% مؤجلة لشهرين	91200	87200	88000	90400	105600	101600	
تكليف الانتاج والتوزيع	62500	58000	58000	59000	55500	57000	
الأجور	30000	30000	30000	30000	30000	30000	
الضريبة	47750			27250			
مجموع	257850	200600	198800	228950	213100	211200	

جدول الخزينة

	ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جويلية	
المقبوضات	246000	235250	221750	207750	216750	222500	
المدفوعات	257850	200600	198800	228950	213100	211200	
الرصيد	(11850)	34650	22950	(21200)	3650	11300	
رصيد أولي	60050	25400	2450	23650	20000	8700	
الرصيد النهائي	48200	60050	25400	2450	23650	20000	

التعليق: نلاحظ أن رصيد الخزينة كان موجباً خلال الفترة وفي تزايد وهذا راجع لتزايد مبيعات المنتج الجديد رغم انخفاض مبيعات المنتج القديم وانخفاضه في الشهر الأخير بسبب تكلفة الضرائب في الشهر الأخير

وضعية المنتجات على مصفوفة BCG:

## المنتج القديم :

$$\text{معدل مبيعات المنتج القديم} = \frac{\text{مجموع المبيعات لكل الفترات}}{6} = \frac{450000}{6} = 75000$$

$$\text{معدل مبيعات المنتج القديم للمنافسين} = \frac{516000}{6} = 86000$$

$$\text{الحصة السوقية للمنتج القديم} = \frac{\text{معدل مبيعات القديم}}{\text{معدل مبيعات المنافسين}} = \frac{75000}{86000} = 0.87 \text{ بما أنها أقل من 1 فهي منخفضة}$$

$$\text{معدل النمو السوقي للمنتج القديم} = \frac{\text{معدل المبيعات} - \text{المبيعات للشهر الأساس}}{\text{المبيعات للشهر الأساس}} = \frac{85000 - 75000}{85000} = 0,11 \text{ أي } 11\%$$

بما أن معدل نمو الصناعة منخفض عن معدل السوق (5%) والحصة السوقية منخفضة فإن المنتج القديم يقع في خانة الوضع المضطرب وعلى المؤسسة اتباع استراتيجية الانكماش معه أي الانسحاب من انتاجه شيئاً فشيئاً

## المنتج الجديد:

$$\text{معدل مبيعات المنتج الجديد} = \frac{\text{مجموع المبيعات لكل الفترات}}{6} = \frac{900000}{6} = 150000$$

$$\text{معدل مبيعات المنتج الجديد للمنافسين} = \frac{885000}{6} = 147500$$

$$\text{الحصة السوقية للمنتج القديم} = \frac{\text{معدل مبيعات القديم}}{\text{معدل مبيعات المنافسين}} = \frac{150000}{147500} = 1,02 \text{ بما أنها أكثر من 1 فهي مرتفعة}$$

$$\text{معدل النمو السوقي للمنتج الجديد} = \frac{\text{معدل المبيعات} - \text{المبيعات للشهر الأساس}}{\text{المبيعات للشهر الأساس}} = \frac{110000 - 150000}{110000} = 0,36 \text{ أي } 36\%$$

بما أن معدل نمو الصناعة (36%) مرتفع عن معدل السوق (20%) والحصة السوقية مرتفعة فإن المنتج الجديد يقع في خانة النجوم وعلى المؤسسة اتباع استراتيجية التوسيع والارتفاع وهذا من خلال تحويل كل الأموال المستثمرة في المنتج القديم بعد الانسحاب منه إلى المنتج الجديد

## حساب عتبة المردودية:

### إيجاد معاملات الترجيح:

$$W_{\text{المنتج القديم}} = \frac{2}{5} \quad W_{\text{المنتج الجديد}} = \frac{3}{5}$$

$$\text{نعلم أن مبيعات المنتج القديم} = 450000 \text{ دج وسعر البيع} = 100 \text{ دج (من المعطيات)}$$

$$SR = Q \times P \quad Q = \frac{\text{المبيعات}}{\text{السعر}} \quad \leftarrow Q = \frac{450000}{100} = 4500 \text{ UNIT}$$

$$\text{نعلم أن مبيعات المنتج الجديد} = 900000 \text{ دج وسعر البيع} = 45 \text{ دج (من المعطيات)}$$

$$SR = Q \times P \quad Q = \frac{\text{المبيعات}}{\text{السعر}} \quad \leftarrow Q = \frac{900000}{45} = 20000 \text{ UNIT}$$

## إيجاد التكلفة المتغيرة الوحدوية للمنتوجين:

التكاليف المتغيرة للمنتج القديم = 390000 دج (من الجدول مجموع التكاليف المتغيرة = المشتريات+صاريف الانتاج والتوزيع+الضريبة)

$$CVU = \frac{CV}{Q} = \frac{390000}{4500} = 86.67 \text{ دج}$$

التكاليف المتغيرة للمنتج الجديد = 740000 دج (من الجدول مجموع التكاليف المتغيرة = المشتريات+صاريف الانتاج والتوزيع+الضريبة)

$$CVU = \frac{CV}{Q} = \frac{740000}{20000} = 37 \text{ دج}$$

السعر الموزون:

$$Wp = \sum_{j=1}^n w_j \times p_j = 2/5 \times 100 + 3/5 \times 45 = 27 + 40 = 67$$

التكلفة الموزونة

$$Wcv = \sum_{j=1}^n w_j \times cv_j = 2/5 \times 86.67 + 3/5 \times 37 = 34.668 + 22.2 = 56.87$$

وعليه نقطة التعادل

$$Qsr = \frac{cf}{wp - wcv} = \frac{\text{مجموع الأجر}}{67 - 56.87} = \frac{180000}{10.13} = 17769 \text{ units}$$

$$SR = Qsr \times wp = 17769 \times 67 = 1190523 \text{ DA}$$

كل منتج على حدا

$$\text{المنتج القديم} = 1190523 \times \frac{2}{5} = 476209 \text{ دج}$$

$$\text{المنتج الجديد} = 1190523 \times \frac{3}{5} = 714314 \text{ دج}$$